



## Prinex Caso de éxito



**País:** España.

**Sector:** Promoción Inmobiliaria y Construcción.

**Perfil de cliente:**

JESTHISA es un grupo español dedicado desde más de 20 años a la Promoción de Viviendas, Gestión de Cooperativas y Desarrollos Urbanísticos. Jesthisa apuesta por el desarrollo de un proyecto de Gestión Integral, con presencia en cada una de las etapas del proceso inmobiliario.

**Web del cliente:**

[www.jesthisa.es](http://www.jesthisa.es)

*“Apostamos por Prinex principalmente el grado de conocimiento que tenían del mercado inmobiliario, la implantación del sistema en las grandes cuentas de nuestro país y la experiencia acumulada en los últimos años.”*

**Para más información:**

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de PRINEX, llame al

**902 195 220**

o visite el sitio Web: [www.prinex.es](http://www.prinex.es)

*“Apostamos por Prinex por su grado de conocimiento del mercado inmobiliario y su experiencia en grandes cuentas.”*

Javier Lopez Vicente  
Director de Promociones de Jesthisa Desarrollos Inmobiliarios

Jesthisa Desarrollos Inmobiliarios es una compañía que centra su actividad en la Promoción de Viviendas, Gestión de Cooperativas y Desarrollos Urbanísticos.

Jesthisa Desarrollos Inmobiliarios lleva a cabo un proyecto de Gestión Integral apoyándose en Prinex, controlando cada una de las etapas del Proceso Inmobiliario, desde la adquisición, gestión y planeamiento urbanístico del suelo hasta la entrega de viviendas, así como toda clase de edificaciones y construcciones.

**¿Cómo surge la necesidad de integrar en su modelo de negocio un sistema de gestión como Prinex?**

Principalmente en el momento en el que empezamos a desarrollar a la vez un cierto número de promociones de venta inmobiliaria, en el que se hizo imprescindible disponer de una herramienta que permitiera tener un control exhaustivo de todos los procesos. Desde la puesta en marcha de la promoción, la contabilidad, el control de costes, la gestión de contacto y ventas, hasta la entrega de las viviendas.

**¿Cuáles fueron los motivos de decisión principales que les llevaron a apostar por Prinex?**

Principalmente el grado de conocimiento que tenían del mercado inmobiliario, la implantación del sistema en las grandes cuentas de nuestro país y la experiencia acumulada en los últimos años.





## Prinex Caso de éxito



*“Dentro de la organización se está utilizando Prinex en todos los departamentos del grupo. Contabilidad y Fiscalidad, Nominas, Control de Costes, Gestión Comercial y Ventas, y todo el área de construcción en todas las áreas de los procesos.”*

*“El proceso de implantación de Prinex fue bastante rápido y fiable, estando disponible la información que se necesitaba en el momento adecuado”*

### **Para más información:**

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de PRINEX, llame al

**902 195 220**

o visite el sitio Web: [www.prinex.es](http://www.prinex.es)

### **¿Cómo valoraría el proceso de implantación de Prinex?**

Fue un proceso bastante rápido y fiable, estando disponible la información que se necesitaba en el momento adecuado.

### **¿Qué grado de utilización están haciendo de Prinex actualmente?**

Dentro de la organización se está utilizando en todos los departamentos del grupo de empresas. Contabilidad y Fiscalidad, Nominas, Control de Costes, Gestión Comercial y Ventas, y todo el área de construcción en todas las áreas de los procesos.

### **¿Cuáles son los aspectos funcionales que más destacaría de nuestro ERP?**

Integración de todos los procesos evitando duplicidades y elaboración de informes claros, precisos y de gran utilidad.

### **¿Qué ofrece Prinex que le hace diferente del resto de opciones del mercado?**

La experiencia y capacitación de los profesionales que forman parte de Grupo Shebel.