



## Prinex Caso de éxito



**País:** España.

**Sector:** Promoción Inmobiliaria y Construcción.

**Perfil de cliente:**

Lorenzo Promociones y Servicios Inmobiliarios es una empresa alcarreña dedicada desde hace más de 40 años a la Realización de Obras Nuevas de Edificación, Trabajos de Reparación, Consolidación y Preparación de Terrenos, Demoliciones, la Compraventa de Terrenos y Edificaciones, y al Transporte de Mercancías.

**Web del cliente:**

[www.lorenzopromociones.com](http://www.lorenzopromociones.com)

**Para más información:**

Si desea obtener más información acerca de los productos y servicios de PRINEX, llame al

**902 195 220**

o visite el sitio Web: [www.prinex.es](http://www.prinex.es)

*“Prinex es el ERP de referencia del sector inmobiliario. En concreto destacamos su módulo de Arrendamientos.”*

*Cesar Lorenzo Medel  
Consejero Delegado*

**¿Cómo surge la necesidad de integrar en su modelo de negocio un sistema de gestión como Prinex?**

El aumento del volumen en un determinado momento hace necesario integrar la gestión con la contabilidad.

**¿Cuáles fueron los motivos de decisión principales que les llevaron a apostar por Prinex?**

La especialización en el sector inmobiliario.

**¿Cómo valoraría el proceso de implantación de Prinex?**

Bueno.

**¿Cuáles son los aspectos funcionales que más destacaría de nuestro ERP?**

Gestión de los inmuebles, presentación de impuestos y contabilidad.